

**ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В РАМКАХ ЕВРОРЕГИОНОВ
КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА****Ю.А. Власюк**Брестский государственный технический университет, docentwlasiuk@yandex.ru

Уровень активности трансграничного сотрудничества и состояние экономики приграничных регионов могут выступать в качестве показателей интегрированности государства в мировую экономическую систему. Отметим, что приграничные регионы в странах с закрытой экономикой, как правило, слаборазвиты, а с открытой – приобретают существенные выгоды от использования своего положения.

Принимая во внимание то, что деятельность предприятий в значительной степени зависит от их географического расположения, можно сделать вывод о том, что чем ближе к границе расположена фирма, тем меньше ее достижимый размер рынка. Тарифы и другие ограничения международной торговли увеличивают транспортные издержки, искажают рынки и сети снабжения и увеличивают затраты производителей, расположенных вблизи границ. Поэтому компании избегают территорий рядом с торговым барьером, который урезает их рынок или затрудняет поставки сырья, и располагаются в центральных областях.

Одной из форм трансграничного сотрудничества, которая занимает достойное место в системе общественных отношений и представляет собой достаточно эффективный механизм, способствующий достижению этнопсихологического, политического, экономического, этноконфессионального, экологического и культурного баланса в приграничных районах, является еврорегион. Еврорегион – это форма пограничного сотрудничества, возникшая в странах–основателях Европейского Союза в конце 1950–х гг. и подразумевающая интеграцию приграничных поселений в единые городские агломерации и формирование единых систем расселения и производства. При этом возникает необходимость совместного решения сложных проблем, связанных, например, с маятниковыми миграциями через границу, развитием общей инфраструктуры, охраны среды, распределением налоговых поступлений. При зарождении идеи еврорегиона, данная форма трансграничного взаимодействия подразумевала шлюзовые территории на границе между Евросоюзом и будущей страной Евросоюза. На сегодняшний день мнение ученых относительно количества еврорегионов различны: называется число от 50 до 180, что объясняется отсутствием четкого определения понятия «еврорегион», содержание которого эволюционировало и претерпело ряд изменений в последнее время. В Европе насчитывается 235 административно–территориальных единиц (области, кантоны, регионы и т.п.), 70 из которых являются приграничными и в той или иной форме участвуют в трансграничной кооперации.

Поддержка трансграничного взаимодействия Европейским союзом обусловлена следующими стратегическими целями данного объединения:

- возможность открытия новых рынков;
- интересы европейской безопасности, политической стабильности и экономической сплоченности;
- возможность избежать негативных последствий конкуренции между регионами;
- развитие национальных и региональных экономик в странах с переходной экономикой.

Проекты создания еврорегионов в странах Центральной и Восточной Европы начали осуществляться с начала 90-х годов. В Беларуси функционирует 5 еврорегионов: «Буг», «Неман», «Озерный край», «Днепр», «Беловежская пуща».

В настоящее время в развитии сотрудничества в рамках еврорегионов прослеживается две тенденции: периферизация и глобализация. При этом важно отметить следующее противоречие: конечная цель создания любого еврорегиона заключается в отказе от него через постепенное сближение и, в определённой степени, объединение двух частей приграничного сообщества.

Трансграничное сотрудничество может рассматриваться как действенный рычаг развития конкурентоспособного предпринимательского сектора. Именно малые и средние предприятия, а также предприниматели, в силу своей гибкости и инициативности являются основными участниками приграничных экономических связей.

Активная роль предпринимательства в развитии приграничных связей признана различными международными организациями. Например, ЕС активно стимулирует и поддерживает трансграничное партнерство малого и среднего бизнеса в качестве способа продвижения промышленной интеграции ЕС и сбалансированного регионального развития через такие программы, как MEDA, а также программы Phare и ТАСИС.

Необходимо отметить, что экономическое сотрудничество приграничных регионов следует рассматривать в двух плоскостях:

- формальные внешнеэкономические связи бизнес-структур;
- неформальные связи и предпринимательская активность местного населения.

Сотрудничество между приграничными фирмами можно рассматривать как эффективную стратегию развития в условиях ограниченности ресурсов, свойственной малому и среднему бизнесу. В отличие от крупных предприятий, которые используют эффект масштаба, малые и средние предпринимательские структуры вынуждены использовать стратегию диверсификации производства путем установления связей и партнерства с другими предприятиями. Таким образом, трансграничное сотрудничество позволяет использовать возможность комбинации гибкости и снижения затрат, тем самым повышая конкурентоспособность. Социальный аспект проявляется в формировании корпуса белорусских предпринимателей и повышении культуры бизнеса.

Трансграничное взаимодействие, как и прочие области правительственных расходов, являются предметом оценки, которая может базироваться на трех отдельных факторах, включающих региональное распределение экономической деятельности, совокупную эффективность экономики и финансовое влияние на национальное казначейство.

При оценке региональной политики выделяют четыре составляющие: определение эффективности, обоснование издержек, улучшение менеджмента и проверка предположений. Обычно ставятся следующие вопросы: повысился ли региональный продукт или уровень занятости регионов, которым была оказана поддержка, при использовании инструментов трансграничного сотрудничества; достигла ли политика поставленных целей.

Различают понятия результативности (результата) региональной политики, продуктивности (результата, достигнутого по отношению к поставленной цели), эффективности (по стоимости) и действенности (лучший возможный компромисс между разноплановыми задачами и политическим и административным давлением).

Несмотря на обнадеживающие тенденции, общий климат для развития предпринимательства в рамках трансграничного сотрудничества в Республике Беларусь остается недостаточно благоприятным, что отражается в небольшом количестве совместных проектов и невысоком уровне прямых иностранных инвестиций. При рассмотрении проблем в области трансграничного взаимодействия в белорусских еврорегионах, важными факторами, которые сдерживают развитие экономического сотрудничества в данной сфере, являются:

- Невысокий статус актуальности трансграничного сотрудничества как стратегической государственной политики.
- Наличие комплекса тарифных и нетарифных ограничений (очень высокие ставки таможенной пошлины на отдельные группы товаров, наличие режима квотирования и лицензирования).

- Недостаточно развитая пограничная и транзитная инфраструктура.
- Осложненные паспортно–таможенные процедуры на существующих пограничных переходах, а также сложный механизм получения виз.
- Несоответствие качества заявок белорусских партнеров установленным требованиям (в том числе по причине технических сложностей, связанных с их подготовкой и оформлением).
- Различные интересы потенциальных партнеров в соседних государствах.
- Сложная, забюрократизированная и длительная процедура утверждения проектов с белорусской стороны (необходимость приведения в соответствие с несколькими нормативными документами).
- Информационный вакуум. Многие предприниматели не знают о наличии в приграничных регионах организаций, призванных содействовать трансграничному сотрудничеству, и даже, если знают, не являются реципиентами их помощи.
- Слабая интеграция малого и среднего бизнеса в производственно–технологические цепочки, ориентированные на экспорт.

Тем не менее, еврорегионы остаются важным инструментом формирования «среднего класса», причиной чему могут служить проекты поддержки малого и среднего бизнеса.

Существует необходимость создания соответствующих условий для более успешного развития трансграничного сотрудничества и увеличения его влияния на экономику регионов путем интегрированного подхода. Основное участие в развитии трансграничного сотрудничества на уровне предпринимательских структур принимают сами руководители предприятий, однако правительство различного уровня по обе стороны границы может существенно повлиять на интенсификацию межрегиональных экономических связей.

Список использованных источников:

1. Солодовников С.Ю. Фундаментальные основы социально–экономического сотрудничества трансграничных регионов Беларуси – режим доступа <http://ru.forsecurity.org>.
2. European Neighbourhood and Partnership Instrument 2007–2013 Cross–Border Cooperation Programme Latvia–Lithuania–Belarus (2010–04–29; 110 Applications Received During the 1st Call for Proposals (News)), режим доступа: <http://www.enpi-cbc.eu/>